



ENGIE Deutschland steht mit 5.000 Experten an 50 Standorten für gebündelte Kompetenz beim Übergang zur Klimaneutralität, mit Energielösungen und Dienstleistungen von A wie Anlagenbau bis Z wie Zero Carbon.

In unserem Geschäftsbereich Energy & Facility Solutions konzentrieren wir sämtliche Kompetenzen rund um Energiewirtschaft und -versorgung, Contracting, Facility Services sowie Service und Wartung von gebäudetechnischen Infrastrukturen. Mit integrierten Energieversorgungs- und Bewirtschaftungslösungen unterstützen wir unsere Kunden auf dem Weg zur Klimaneutralität.

Werden Sie Teil unseres Erfolges und verstärken Sie unser #TeamZeroCarbon als

Vertriebsingenieurin Energieeffizienz / Sales Manager Energieeffizienz (m/w/d)

STANDORT: Ella-Barowsky-Straße 44 10829 Berlin

KENNZIFFER: 2022-0814

Für unseren Fachbereich Energy Solutions suchen wir Sie als

Vertriebsingenieurin Energieeffizienz / Sales Manager Energieeffizienz (m/w/d)

Sie begleiten unsere Kunden aus dem industriellen, gewerblichen und öffentlichen Sektor dabei maßgeblich auf dem Weg zur Klimaneutralität und greifen hierbei auf unser umfangreiches Leistungsangebot im Bereich Energieeffizienzlösungen zurück.

Wir suchen für unseren Standort **Berlin**.

Ihre Aufgaben:

- Als Vertriebsingenieur:in / Sales-manager beraten und akquirieren Sie potentielle Industrie-, Gewerbe- und öffentliche Kunden im Hinblick auf Energieeffizienzlösungen
- Sie wirken bei der Erstellung von Energiekonzepten mit und kommunizieren hier eng mit unseren Kund:innen auf Entscheiderebene
- Zudem organisieren und führen Sie Vertragsverhandlungen für jegliche Leistungen im Bereich Energieeffizienz
- Hierzu stimmen sie sich mit ihrem Projektteam ab und führen die Angebotskalkulation
- Außerdem erstellen Sie Vertragsunterlagen, treiben interne Projektgenehmigungen voran in enger Abstimmung mit unserer Legal-Abteilung
- Sie sind im gesamten Angebotsprozess als Ansprechpartner:in für unsere Kunden und pflegen den Kundenkontakt vom Erstgespräch bis nach dem Vertragsabschluss

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Energietechnik, BWL, Elektrotechnik, Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen, Versorgungstechnik oder ein vergleichbares technisches Studium
- Fundierte Vertriebserfahrung mit nachweisbaren Erfolgen im Vertrieb von Energieeffizienzdienstleistungen (Energieeinsparcontracting, Energiemanagement, Energiemonitoring oder im Anlagenbau mit dem Schwerpunkt auf Energieeffizienz)
- Sicherer Umgang mit MS Office und CRM-Systemen sowie gute Englischkenntnisse
- Kommunikationsstarkes und verbindliches Auftreten, Überzeugungskraft und Durchsetzungsvermögen
- Ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- Selbstständige, ergebnis- und abschlussorientierte Arbeitsweise
- Gültiger PKW-Führerschein und hohes Maß an regionaler Reisebereitschaft

Ihre Benefits:



Akademie



Altersvorsorge



Corporate Benefits



Perspektiven



Firmenfeiern



Flexible Arbeitszeiten



Gestaltungsfreiheit



Hohe Sicherheitsstandards



Internationalität



Spannende Projekte



Teamgeist



Attraktive Vergütung

Ihr Job?

Werden auch Sie ein Teil des #TeamZeroCarbon und gestalten Sie zusammen mit uns den Übergang zur Klimaneutralität. Wir sind gespannt auf Ihre Online-Bewerbung.

Ihr Kontakt:



Roland Wilmsen

Talent Acquisition Partner

+49 221 46 90 55 44 oder +49 1520 934 6433